

Spår el-bølge i drosjenæringen

I løpet av to-tre år vil rundt halvparten av Trondheims drosjer ha elektrisk drift. Det skyldes først og fremst lave driftskostnader.

Det tror drosjeeier Arne Inge Dyr Dahl i TrønderTaxi.

Torsdag deltok han i et elbliseminar i Trondheim, i regi av Næringsforeningen i Trondheimsregionen. Tema for møtet var «Elbil – plunder og heft eller praktisk og lønnsomt?»

Dyr Dahl har tre eldrosjer av merket Nissan Leaf. Den første fikk han i desember 2011, og erfaringene er stort sett positive.

– Selvsagt har det vært en del utfordringer, men jeg har lært mye. Sirkord er logistikk og rekkevidde, sier Dyr Dahl.

Tjener mindre

Det har ifølge Dyr Dahl vært en utfordring å skaffe sjåfører til eldrosjene.

Inntjeningen for en eldrosje er lavere enn på en dieseldrosje – rundt 3000 kroner i måneden. Drosjevirket er basert på provisjon. Fjerne må derfor lønne sjåførene av eltaxiene høyere, og får derfor redusert sin driftsmargin.

Man må hele tiden ta hensyn til at bilene må lades. En Nissan Leaf har under gunstige forhold en rekkevidde på om lag 17 mil. Ved hurtiglading kan batteriet i løpet av 20 minutter oppnå en

kapasitet på 80 på prosent. Men i Trondheim finnes bare fire hurtigladere, og nå ønsker drosjenæringen to nye hurtigladere på sørsiden av byen.

Selv om inntjeningen i dag er lavere på eltaxi, er Arne Inge Dyr Dahl optimist.

Rekkevidden økes

Batteriene i elbilene får stadig større rekkevidde, samtidig som prisene på batteriene går ned. Vi har også sett at nybilprisene på elbiler er gått ned. Med eldrosje slipper du bomavgift, som for drosjenæringen er en vesentlig utgift. I gjennomsnitt byttes en drosje ut etter tre år. Driftskostnadene på elbilene kommer til å bli redusert. Derfor ser jeg det som høyst realistisk at innen to-tre år vil rundt halvparten av drosjene i Trondheim ha eldrift.

– Er eldrosjene like driftssikre?

– Jeg har opplevd færre problemer med eldrosjene enn med de øvrige bilene jeg har.

– Så elbilene er kommet for å bli?

– Ingen tvil. Nå venter jeg bare på at Nissan Leaf skal komme med en sjuseter og batteripakke med større rekkevidde. Men elblimarkedet vil ikke ta av før bilene får en rekkevidde på 50 mil, slik Tesla har på sine nyeste modeller.

OLA HEGVOLD 95 98 687
ola.hegvold@adressavisen.no

TAXITELEFONEN
07373
RØNDERTAXI

taxi og taxi (1-4 pers
kan bestilles via vår
TAXI APP



Inntjening: Drosjeeier Arne Inge Dyr Dahl (t.v.) og salgs- og markedssjef Tom Rune Arnsen i TrønderTaxi sier at inntjeningen for en dieseldrosje er vesentlig høyere enn for en eldrosje. Men dette vil endre seg, og andelen eltaxier vil bare øke. Foto: KJELL A. OLSEN



Flere velger elbil som familiebil

Stadig flere familier finner ut at de kan ha elbil som bil nummer én.

– Tidligere så mange på elbil

som en slags reservebil eller bil nummer to, men det er ikke lenger tilfelle, sier Geir Holm, adm.dir. ved Witro Bil, som forhandler elbilten Nissan Leaf. Den ble i for Sør-Trøndelags

nest mest solgte personbil, bare slått av Volkswagen Golf, men foran kjente merker som Ford Focus, Volvo V70 og Volkswagen Passat.

Nå tilbyr Nissan folk som kjøper ny Leaf at de i løpet av tre år kan få leid en bil med tradisjonell forbrenningsmotor gratis i 20 døgn. Det skjer i samarbeid med Hertz.

– Mange tror strømforbruket vil gå til himmels?

– Hvis alle bileiere i Norge hadde kjørt elbil, utgjør det ikke mer enn fire prosent av det totale strømforbruket.

Ifølge Holm har Witro Bil skrevet flere elbilkontrakter så langt i 2013 sammenlignet med samme periode i for.